HumanTech Dental GmbH ist ein junges, dynamisches und wachstumorientieres Unternehmen der Dentalimplantate Industrie. Seit 2018 entwickeln, produzieren und vertreiben wir komplexe Dentalimplantate und das zugehörige chirurgische Instrumentarium. Unser Ziel ist es weltweit hoch qualitative und anwenderfreundliche Impantatsysteme zu einem fairen Preis-Leistungsverhältnis bei bestem Service „made in Germany“ anzubieten. Unsere Kunden sind sowohl Zahnärzte und -kliniken im Inland als auch ausländische Distributoren. HumanTech Dental GmbH gehört als Start-Up der Firmengruppe Hutzel Technics an. Hutzel Technics blickt mit seinen insgesamt 450 Mitarbeitern auf mehr als 80 Jahre Erfahrung im Bereich der Präzisionsteilefertigung und Montage für die Medical-, Robotics-, Innovative- und Automotive Industrie zurück.

Als stetig und gesund wachsende deutsche Familienunternehmensgruppe verstärken wir unser Team.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

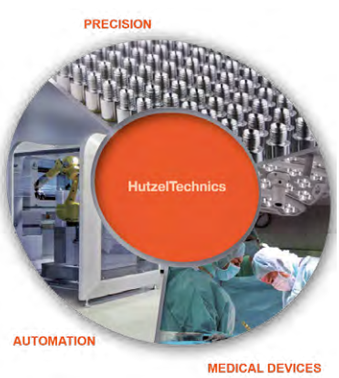
Business Development Manager (w/m/d)

Ihre Aufgaben:

- Laufende Marktbeobachtung sowie Analyse und Identifizierung von Trends, um potenzielle Kunden und Geschäftsmöglichkeiten zu identifizieren
- Auf- und Ausbau von Netzwerken
- Bestandskundenbetreuung und Neukundengewinnung national wie international mit dem langfristigen Ziel des Aufbaus eines Vertriebsteams entsprechend der Geschäftsentwicklung
- Definition unerfüllter Bedürfnisse der Kunden sowie Präsentation neuer Produkte und Dienstleistungen
- Kompetente Präsentation und Verkauf unserer Implantatsysteme
- Durchführung von professionellen Workshops und Produktschulungen
- Angebotserstellung
- Unterstützung des Innendienstes
- Zentraler Ansprechpartner inhouse für das Produktportfolio
- Mitarbeit an der Produkt- und Vermarktungsstrategie
- Op-Begleitung
- Teilnahme und teilweise Organisation an nationalen und internationalen Messen und Veranstaltungen
- Dokumentation des Fortschritts und Ziehen von Schlussfolgerungen, um dem Management Bericht zu erstatten

Ihr Profil:

- Studium oder abgeschlossene Ausbildung im betriebswirtschaftlichen, medizinischen oder naturwissenschaftlichen Bereich
- Vorzugsweise Berufserfahrung mit nachweisbaren Erfolgen im Vertrieb von Dentalprodukten
- Vorzugsweise Erfahrung in hochrangigen Positionen im Bereich des Vertriebs oder Produktmanagements
- Grundlegendes technisches Verständnis
- Kommunikationsstärke und gute Präsentationsfähigkeiten
- Einfühlungsvermögen und Freude an der Arbeit mit Menschen
- Problemlösungsfähigkeiten und Kundenorientierung
- Begeisterung für den Vertrieb und ein hohes Maß an Eigeninitiative
- Ausgezeichnete Organisations- und Zeitmanagementfähigkeiten
- Stressresistenz und Zuverlässigkeit bei der Einhaltung von Fristen
- Teamfähigkeit und Freude am Vernetzen Ihrer Fähigkeiten
- Zielstrebigkeit und eine überzeugende Persönlichkeit
- Wohnsitz in der Region und reisefreudig
- Erfahrung mit ERP-Systemen sowie den gängigen MS Office-Anwendungen
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift



Ihre Chance:

- Sie kommen in ein innovatives Umfeld
- Sie erhalten die Chance sich in einem aufstrebenden Unternehmen innerhalb eines jungen, erfolgreichen und motivierten Teams zu positionieren und dieses mitzugestalten
- Sie erhalten einen zukunftsorientierten Arbeitsplatz mit guten Entwicklungsmöglichkeiten und eine leistungsgerechte Vergütung

Wenn wir Ihr Interesse wecken konnten, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung (mit Lebenslauf, Zeugnissen, Jahreseinkommen, frühestmöglichem Eintrittstermin) – am besten per Email – unter **Ref.: 01-0521/Kratzsch** an:

Fr. Kratzsch · HumanTech Dental GmbH · Gewerbestr. 5 · 71144 Steinenbronn
personal@humantech-solutions.de · www.hutzel.de · Tel. 07157/5246-0

JETZT BEWERBEN